

VACATURE

Ben jij de Senior Vertegenwoordiger die ambitie heeft door te stromen naar een functie als Regio Verkoop leider? Dan zijn wij op zoek naar jou! Abemec, het bedrijf waar Mechanisatie op Maat voor onze klanten het uitgangspunt is, is voor **regio Midden/ Noord** op zoek naar een enthousiaste en gemotiveerde:

Verkoper

Als Verkoper lever jij Mechanisatie op Maat aan onze (grote) klanten. Je bent geen catalogusverkoper, op basis van jouw kennis adviseer jij onze klant hoe hij zijn mechanisatie het beste kan organiseren. Jij zit niet tegenover de klant, maar samen met de klant ga jij op zoek naar de beste mechanisatie oplossing voor zijn behoefte. Daarnaast gaat Abemec jou klaarstomen voor de functie van Regio Verkoop leider waarin je verantwoordelijk bent voor een verdere groei van onze positie in de markt en voor het behalen van de gestelde doelen. In deze functie ga je samen met de Regio Verkoop leider van Agromec en de Regio Bedrijfsleider van Abemec Service de verantwoordelijkheid dragen voor het financiële resultaat van de regio.

Jij bent de professionele Verkoper met:

- Een Hbo werk- en denkniveau.
- Ruime verkoop ervaring in loonwerk en werktuigen verkoop in de agrarische sector.
- Affiniteit met akkerbouw.
- Een technische achtergrond en affiniteit met de agrarische sector en landbouwmechanisatie.
- De ambitie om onze marktpositie verder te versterken.
- Je spreekt vlot Nederlands, Engels en Duits.

Daarnaast werk je graag samen aan een gezamenlijk doel. Je hebt een klant- en oplossingsgerichte instelling en beschikt over vlotte en doelgerichte communicatiecapaciteiten op verschillende niveaus (zowel binnen als buiten de organisatie).

Wij bieden je:

- Een uitdagende functie en de mogelijkheid om de tweede stap in het 'verkoop vak' te zetten bij het innovatiefste mechanisatiebedrijf van Nederland.
- De mogelijkheid jezelf te ontwikkelen tot een Regio Verkoop leider.
- Een omgeving die continu in beweging is en inspeelt op jouw persoonlijke ontwikkeling.
- Een goed salaris, met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden zoals (25) vakantie en (13) ATV dagen, pensioenopbouw via het Pensioenfonds Metaal en Techniek.
- Je krijgt de beschikking over een iPhone, iPad en laptop voor de uitvoering van je functie.
- Een shortlease auto is tijdens een bepaalde tijd contract bespreekbaar. Daarna werken wij met kostendekkende zakelijke kilometervergoeding.

Wil je graag meer weten over deze uitdagende functie? Neem dan contact op met de afdeling HR 0413-382827.

Ben jij dé Senior Verkoper voor onze regio Midden-/Noord Nederland, die het verschil weet te maken? Dan hebben wij een mooie carrière voor jou in het verschiet. Mail dan nu naar personeel@abemec.nl, voeg je motivatie en CV toe en wie weet ben jij binnenkort onze nieuwe collega! Een assessment en persoonlijkheidsanalyse kan deel uitmaken van deze selectieprocedure. Ken je iemand die geschikt is of geïnteresseerd zou kunnen zijn, schroom dan niet om deze vacature te delen via e-mail of Social Media. *Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt wel begrepen, maar niet op prijs gesteld.*