

VACATURE

Heb jij ervaring in en bewezen affiniteit met de agrarische sector, dan zijn wij op zoek naar jou! Abemec, het bedrijf waar Mechanisatie op Maat voor onze klanten het uitgangspunt is, is voor regio Midden/West-Brabant op zoek naar een enthousiaste en gemotiveerde:

Senior Verkoper Abemec Machines

Als Verkoper lever jij Mechanisatie op Maat aan onze (grote) klanten. Je bent geen catalogusverkoper, op basis van jouw kennis adviseer jij onze klant hoe hij zijn mechanisatie het beste kan organiseren. Jij zit niet tegenover de klant, maar samen met de klant ga jij op zoek naar de beste mechanisatie oplossing voor zijn behoefte.

Hoe ziet je dag eruit?

Je dag begint op een van de vestiging waar je samen met de Chef Werkplaats en Monteurs de uitdagingen, eventuele leads en technische oplossingen bespreekt. Vervolgens plan jij je dag zelf in. Je maakt zelf afspraken en offertes voor verkoop en/of acquisitie. Je bezoekt de klanten op het boeren erf en maakt ook gebruik van alle moderne communicatietechnieken. Jij zorgt ervoor dat de key-klanten in jouw regio je weten te vinden en dat zowel jouw klantenkring als onze marktpositie groeit. Je krijgt veel vrijheid maar daar tegenover staat wel dat wij van jou verwachten dat jij je jaarlijkse verkoopdoelstellingen haalt. Door jouw natuurlijke senioriteit motiveer jij indirect collega's om het beste uit zichzelf te halen voor de klant.

Jij bent de professionele Verkoper met:

- Een Hbo werk- en denkniveau.
- Ruime verkoop ervaring in loonwerk en werktuigen verkoop.
- Affiniteit met akkerbouw.
- Een technische achtergrond en affiniteit met de agrarische sector en landbouwmechanisatie.
- De ambitie om onze marktpositie verder te versterken.

Daarnaast werk je graag samen aan een gezamenlijk doel. Je hebt een klant- en oplossingsgerichte instelling en beschikt over vlotte en doelgerichte communicatiecapaciteiten op verschillende niveaus (zowel binnen als buiten de organisatie).

Wij bieden je:

- Een uitdagende functie en de mogelijkheid om de tweede stap in het 'verkoop vak' te zetten bij het innovatiefste mechanisatiebedrijf van Nederland.
- Een omgeving die continu in beweging is en inspeelt op jouw persoonlijke ontwikkeling.
- Een goed salaris, met uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden zoals (25) vakantie en (13) ATV dagen, pensioenopbouw via het Pensioenfonds Metaal en Techniek.
- Je krijgt de beschikking over een iPhone, iPad en laptop voor de uitvoering van je functie.
- Een shortlease auto is tijdens een bepaalde tijd contract bespreekbaar. Daarna werken wij met kostendekkende zakelijke kilometervergoeding.

Wil je graag meer weten over deze uitdagende functie? Neem dan contact op met Tim Hurks (Regio Verkoop leider) via 06 – 295 362 02.

Ben jij dé Senior Verkoper voor onze regio Midden/West-Brabant, die het verschil weet te maken? Dan hebben wij een mooie carrière voor jou in het verschiet. Mail dan nu naar personeel@abemec.nl, voeg je motivatie en CV toe en wie weet ben jij binnenkort onze nieuwe collega! Een assessment en persoonlijkheidsanalyse kan deel uitmaken van deze selectieprocedure. Ken je iemand die geschikt is of geïnteresseerd zou kunnen zijn, schroom dan niet om deze vacature te delen via e-mail of Social Media.