

Abemec regio **Flevoland** is op korte termijn op zoek naar een enthousiaste en gemotiveerde:

Verkoper Landbouwmechanisatie

Gaat jouw bloed sneller stromen van (de techniek van) landbouwmachines? Heb jij commerciële ambities? Vind je het gaaf om te sparren met professionele agrariërs over de aanschaf van duurzame landbouwmachines? En werk je graag samen in een team van enthousiaste collega's binnen je vestiging / regio? Dan zijn wij op zoek naar jou!

Hoe krijg je dat als Verkoper voor elkaar?

Als Verkoper ben jij dé sparringpartner van onze klanten. Je denkt met de klant mee over de uitdagingen en adviseert over mogelijkheden en technische oplossingen. Je gaat actief op pad bij (potentiële) klanten en zorgt - door mee te denken over de behoeften en wensen - voor een goede relatieopbouw binnen jouw netwerk.

Je hebt daarnaast de volgende verantwoordelijkheden:

- Je onderhoudt zakelijke contacten met onze klanten en breidt deze uit.
- Je draagt zorg voor de verkoopsuccessen van onze A-merken voor de akkerbouw, zoals o.a. Beco, Dewulf, Raven, Agrifac en Lemken
- Je zorgt voor de introductie van nieuwe producten.
- Je realiseert (binnen de vastgestelde verkoopdoelstellingen) omzet.
- Je bent capabel en in staat om onze klantenkring verder uit te breiden.
- Je signaleert en anticipeert op belangrijke ontwikkelingen in de markt.

Jij bent een Verkoper met:

- Een afgeronde HBO opleiding (werk- en denkniveau), richting akkerbouw (mechanisatie).
- Bij voorkeur commerciële werkervaring in een soortgelijke functie.
- Een technische achtergrond en affiniteit met de agrarische sector en landbouwmechanisatie.
- De ambitie om onze marktpositie verder te versterken.

Daarnaast ben je een echte 'teampayer' die graag samenwerkt aan een gezamenlijk doel. Je hebt een klantgerichte- en oplossingsgerichte instelling en beschikt over vlotte en doelgerichte communicatie capaciteiten, op verschillende niveaus (zowel binnen- als buiten de organisatie).

Wij bieden je:

- Een uitdagende functie met een marktconform salaris.
- Uitstekende secundaire arbeidsvoorwaarden zoals een telefoon, iPad/laptop, vakantiedagen en pensioenopbouw.
- Een omgeving die continu in beweging is en inspeelt op jouw persoonlijke ontwikkeling.
- De kans om te werken binnen een betrokken team met enthousiaste collega's.

Wil je graag meer weten over deze uitdagende functie?

Bel dan met onze Regio Verkoop leider Menko Oosterhuis via telefoonnummer 06 - 20361036.

VACATURE

Ben jij dé Verkoper voor regio Flevoland die het verschil weet te maken? Dan hebben wij een mooie carrière voor jou in het verschiet.

Klik hier: personeel@abemec.nl stuur je motivatiebrief en CV naar ons door en wie weet ben jij binnenkort onze nieuwe collega!

Ken je iemand die geschikt is of geïnteresseerd zou kunnen zijn, schroom dan niet om deze vacature te delen via e-mail of Social Media.

*Acquisitie naar aanleiding van deze advertentie wordt wel begrepen maar niet op prijs gesteld.
Een assessment en persoonlijkheidsanalyse kan deel uitmaken van deze selectieprocedure.*